

GUIDE DE DISCUSSION POUR LE PROJET PROFESSIONNEL

1. Résumé de l'activité

- Quelle est votre idée?
- Dans quelle ville aimeriez-vous installer votre activité?
- Quels produits ou services avez-vous l'intention de vendre? Et où?
- Comment avez-vous l'intention de mettre sur pied l'activité?

2. Activité: Informations générales

- Mettez-vous en place une nouvelle activité ou développez-vous en une déjà existante?
- Avez-vous l'intention de travailler de manière indépendante ou en partenariat?
- Si en partenariat, quelle est la nature de la relation avec votre futur partenaire?
- Avez-vous l'intention d'avoir des employés? Si c'est le cas, est-ce que votre activité va générer suffisamment de bénéfices pour payer leurs salaires?
- De quel matériel avez-vous besoin pour commencer votre activité? Quels outils, stock et/ou réserves votre activité exige-t-elle?
- Quel matériel avez-vous déjà? Que devez-vous acheter? Où l'acheter?
- Où est-ce que les produits ou les matériaux préfabriqués peuvent être obtenus? Et comment ?
- Une licence d'activité est-elle exigée? Comment l'obtenir? Quelle est la procédure?
- Avez-vous déjà une idée en ce qui concerne les locaux et le lieu de l'activité?
- Avez-vous l'intention de louer des locaux ou exercez-vous votre activité depuis un lieu privé? Quels vont être les frais généraux approximatifs de la location?

3. Qualifications professionnelles et expériences

- De quelles formations et expériences répondant aux exigences de cette activité disposez-vous?
- Avez-vous par le passé géré, possédé ou travaillé dans un secteur/ une activité similaire?
- Quels attributs devez-vous avoir pour mener avec succès cette activité?
- Comment voyez-vous la possibilité d'améliorer vos qualifications?
- Faut-il que vous suiviez une formation pour vous permettre de gérer cette activité? Quel genre de formation?

4. Analyse de marché

- Qu'elle est la clientèle visée pour votre activité?
- Quelles sont les caractéristiques de vos produits ou services?
- Quelles sont les particularités du processus de production?
- Y a-t-il une demande pour vos produits/services?
- Y a-t-il de la concurrence par rapport à vos produits/services?
- Est-ce que vos produits/services ont un avantage comparatif sur les produits/services des concurrents?

5. Risques

- Qu'est-ce qui pourrait compromettre la bonne mise en œuvre de votre projet (par ex. compétition, difficultés administratives, climat)?
- En ayant affaire aux sous-traitants/fournisseurs, des problèmes de fourniture sont-ils à envisager?
- Comment de tels risques peuvent-ils être évités ou minimisés?

6. Emploi du temps de l'activité et durabilité

- Quelles étapes doivent être entreprises en Suisse avant le retour?
- Quels sont les premières étapes à entreprendre une fois de retour?
- Quels sont vos objectifs sur le moyen/long terme?
- Une fois que l'aide à la réintégration a cessé, comment avez-vous l'intention de rendre votre activité durable?
- En commençant une activité, le marketing et la distribution sont souvent des points faibles. Avez-vous un concept pour faire le marketing de vos produits/services?

7. Finances/Coûts: Calcul du budget

- Quels vont être les coûts totaux pour commencer l'activité? Faites la liste des articles et des prix dans le pays de retour.
- Comment comptez-vous financer votre activité?
- Y a-t-il des membres de votre famille ou amis qui pourraient vous aider à financer votre activité (partenaire d'activité, ami, membre de la famille, microcrédit, etc.)? Si oui indiquer qui sous le point 7. dans la case « AUTRE » ?
- Quels sont les résultats, bénéfices et marges anticipés de votre activité?
- A combien estimez-vous vos coûts par mois? A combien estimez-vous vos bénéfices par mois? Ce montant permet-il de couvrir vos besoins?
- Pensez-vous que votre activité va suffire à couvrir vos frais quotidiens subvenir aux besoins de votre famille, ou avez-vous d'autres possibilités de générer des revenus?

8. Modalités de paiement

Veillez, s'il vous plaît, informer la personne qui rentre au sujet des modalités de paiement de la somme maximale qu'elle peut recevoir pour mettre en œuvre son activité.

Les modalités de paiement faites par l'OIM dans le pays de retour sont les suivantes:

- *La personne qui rentre doit contacter le bureau de l'OIM dans les trois mois après son retour.*
- *Elle doit prouver son identité.*
- *Le paiement est fait en deux (ou plus) paiements (et si possible directement au fournisseur ou en remboursement sur présentation des reçus ou des factures).*
- *Le paiement se fait en USD, EUR ou dans la devise locale selon le taux de change de l'OIM du moment du paiement, et jamais en CHF.*
- *La personne qui rentre doit coopérer avec le personnel de l'OIM dans la mise en œuvre du projet.*
- *L'aide à la réintégration n'est pas garantie plus d'une année (sauf si autorisation expresse de l'ODM)*
- *La personne qui est rentrée doit signer un reçu de paiement si le paiement lui est fait directement.*
- *Les modifications de projet doivent être approuvées par l'ODM avant tout paiement.*
- *Les paiements sont effectués uniquement si la personne peut attester de son statut de résidence légale et du statut légal de son commerce (licence).*